

Salg er sjovt – når det trænes

Maks. 20
deltagere

Uden salg - intet firma! Kunden skal møde personer der vil hjælpe - frem for personer der bare vil sælge...

KURSUS

Grundlæggende salg for *ikke*-sælgere

Salg er et håndværk som skal læres og trænes som alle andre håndværk og fag. Uanset om du er nyansat sælger, sidder i kundeservice eller er en håndværker der taler med kunderne når han er ude og besøge dem. Så bliver hverdagen med kundekontakt meget lettere og sjovere, når du ved lidt mere. Salg er mange ting. Men først og fremmest er det evnen til at have en god, målrettet og åben dialog med kunden. Det bliver altså lettere, når vi træner i salgsarbejde og lærer mere om, hvad et salg er for noget.

Vi arbejder b.la med:

- Hvad er salg egentlig for noget?
- Hvad er forskellen på mersalg og opsalg?
- Hvordan træner vi salg – og hvordan holder vi fokus på at udvikle vores salgsevner?
- Hvordan motiverer vi kunderne til at købe i stedet for at tænke på, at vi skal sælge?
- Hvad er et købssignal – og hvordan behandler vi en indvending fra en kunde?
- Hvad er strukturen i et møde med kunden – og hvordan fører vi kunden gennem en optimal salgsdialog?
- Hvordan præsenterer vi prisen på en let, bedre og mere værdifuld måde?

Oplægsholder Lars Egsvang Rasmussen

Lars er professionel bestyrelsesformand og bestyrelsesmedlem i et antal små og mellemstore ejerledede virksomheder. Han arbejder desuden som underviser, mentor og sparringspartner i private og offentlige virksomheder i hele landet.

[Læs mere på lars.segsvang.dk](http://lars.segsvang.dk)

Tilmelding senest 10.5.2019
på info@neet.dk

Tid og sted

Torsdag den 16.5.2019
kl. 8.30 - 15.30

Skamby Multihus

Torupvej 59 - 5485 Skamby

Arrangementet er *gratis* for medlemmer af Nordfyns Erhverv og Turisme.

Vi opkræver et no-show-fee på 250 kr. for afbud senere end dagen før arrangementet eller udeblivelse.

vi glæder os
til at se dig!

NORDFYNS
ERHVERV OG TURISME



”Ingen kan alt, alle kan meget, sammen kan vi det hele”